



Sales Development Representative 80 -100%

als Freelancer oder Festanstellung - per sofort oder nach Vereinbarung

maatoo ist ein junges Tech Startup aus der Schweiz mit sportlichen Zielen. Mit unserer Lösung ermöglichen wir Online Shops mit hochrelevanten Marketing Botschaften in wenigen Schritten mehr Umsatz zu erzielen. Unser Team besteht aus erfahrenen Marketing Enthusiasten, Silicon Valley Startup Veteranen und Tech Geeks.

DU (ODER: UNSERE IDEALVORSTELLUNGEN VON DIR)

- Du bist interessiert an Data Analytics, Marketing & E-Commerce und begeisterst dich allgemein für neue Software Technologien.
- Du hast bereits Erfahrung in den Bereichen Adressqualifizierung, Cold Calling und Leadgenerierung im B2B-Segment, bevorzugt im Marketing- oder Softwarebusiness.
- Du hast ein selbstsicheres Auftreten und die Fähigkeit, unterschiedliche Gesprächspartner für eine Sache zu begeistern.
- Du bist sehr strukturiert und verfolgst Deine Ziele ehrgeizig und mit Freude.
- Du sprichst Deutsch auf Muttersprach-Niveau. Gute Englisch Kenntnisse sind ein Plus.

DEINE (HAUPT-) AUFGABE BEI UNS

- Verantwortung für die gesamte erste Phase des Sales-Zyklus, vom Erstkontakt bis zur Vermittlung von Demo- Terminen für unsere Marketing Lösung maatoo.
- Du betreibst Kontakt Sourcing im gesamten DACH Raum um vielversprechende Online Shops zu finden.
- Du sprichst Interessenten aktiv an und identifizierst Entscheider via Telefon (In-/Outbound), E-Mail und andere Kommunikationskanäle.
- Vielversprechende Kontakte baust du weiter aus, indem du erste Produkt-Demo-Termine für den zuständigen Account Executive vereinbarst.
- Du organisierst dich und deine Termine eigenständig und übernimmst auch die Vor- und Nachbereitung deiner Gespräche selbst.
- Du hilfst aktiv beim Aufbau und optimieren des Sales- und Marketing-Prozesses mit.

ARBEITSORT

- Wir pflegen eine flexible «Work anytime, anywhere» Kultur. Du kannst im HomeOffice arbeiten oder, natürlich auch in unserem Büro nahe Bern in der Schweiz.

BEWERBEN

- Wir wollen dich kennen lernen und von deinen Erfahrungen und Skills hören. Dabei ist uns vor allem die Chemie im Team wichtig – unsere Idealvorstellungen von dir sollen dich also nicht vom Bewerben abhalten, wenn du glaubst: «It's a match!». Wir freuen uns riesig in einem persönlichen Austausch von dir zu hören und dir mehr über uns und maatoo zu erzählen.

Sende am liebsten gleich deinen CV und ein kurzes Motivationsschreiben inkl. deiner Lohnvorstellung an jobs@maatoo.io.

Bei Fragen ist Stefan Gautschi (+41 32 387 38 52) gerne für dich da.